

基于 0-1 半无限规划的新产品开发计划方法

万福才¹, 汪定伟²

(1. 沈阳大学信息工程学院, 沈阳 110044; 2. 东北大学信息科学与工程学院, 沈阳 110006)

摘要: 开发新产品, 加速产品更新换代, 是企业持续经营和不断发展的重要手段。近年来随着 C M S 技术的不断发展, 生产管理集成化程度的提高, 只对产品作定性的分析已远远不能满足企业发展的需要。本文提出一种新产品开发计划的定量分析方法。该方法将所有产品分为四种具有不同收益曲线与参数的产品类型。每种类型产品的曲线参数由其经济特性确定。在产品量化描述的基础上, 给出了一种利用 0-1 半无限规划(0-1 S IP)制订新产品开发计划的数学模型方法。

关键词: 新产品开发计划; 产品寿命周期; 产品收益曲线; 0-1 半无限规划; 计算机集成制造
中图分类号: TP301 **文献标识码:** A **文章编号:** 1007-9807(2002)04-0028-06

0 引言

在我国市场经济条件下, 由于科学技术的发展, 国内外市场发生了很大变化。随着市场需求的变化, 人们消费水平的提高, 市场竞争日益激化, 产品寿命周期不断缩短, 任何一种产品都不可能长期占领某一市场, 必将逐渐被新产品所取代。企业必须把握市场变化, 适时、准确地制订产品策略。而以前的新产品开发计划只对产品进行定性的分析, 已不能满足市场经济发展的需要, 往往是新产品试制成功之时, 也是淘汰之日。国内外对新产品开发已非常重视, 提出了很多关于新产品开发的策略方法^[1, 2, 13]。为了避免浪费, 提高新产品开发的命中率, 本文对产品进行了定量的分析, 用确定的数学曲线描述产品的收益情况, 并用 0-1 半无限规划制订新产品开发计划。

线性半无限规划最初是 1973 年由 Gustafson 和 Kortanek 共同提出的^[3], Anderson 于 1987 年提出利用离散点的方法^[4]加以解决, 但这种方法有其自身不能克服的缺点, 一是离散点的选择是一个很大的难点; 二是计算量较大; 最主要的是有

可能把最优点漏掉。以后有很多人着手研究线性半无限规划的解法^[5-7], 但一般都是用极大点法。美籍华人方述诚教授于 1992 年提出线性半无限规划的非精确解法, 近年来随着内点法解决线性规划的进展, 已发展到运用内点法解决线性半无限规划问题^[8, 9]。国外已在能力平衡、生产计划、交货期确定等方面广泛应用线性半无限规划, 而到目前为止在国内尚无应用。本文把线性半无限规划连续变量推广到整数 0 和 1 的情况, 即当时间 t 确定时, 可转化成 0-1 规划, 这一模型用于制订新产品开发计划, 就会使企业更加靠近市场, 为企业正确决策提供有力的支持。

1 产品市场寿命周期

产品市场寿命周期是指一个新产品试制成功后, 从投入市场到被市场淘汰为止的整个过程。从产品的销售额和所获利润额的变化来衡量, 它一般情况下可划分为投入期、成长期、成熟期和衰退期四个阶段^[10], 各阶段特点如图 1:

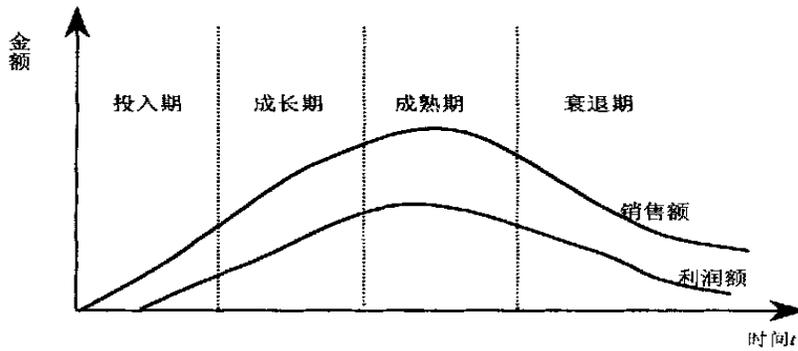


图 1 产品生命周期曲线

产品生命周期曲线只是一条经验曲线, 不一定所有产品的发展变化都经过四个阶段。事实上, 具体产品销售额及利润随时间的变化曲线是多种多样的, 常见的几种形式如下:

1) 有些产品因性能好, 受到消费者欢迎, 但不久以后, 因为仿制品的竞争而使销售量下降; 产品经过改进后又吸引了顾客, 销售量又迅速增加。当销售量又开始下降时, 再次改进, 如增加产品的使用功能, 使产品再次畅销, 如此反复波浪型上升。

2) 有些产品因为采取了现代科学技术的新成果, 产品性能不断提高, 持续受到广大顾客的欢迎, 市场销售始终保持上升的趋势。

3) 某些产品由于设计、性能等不适合消费者的要求, 使得它一进入市场便在竞争中被淘汰。

4) 某些产品虽然其性能、质量和外形等方面都能满足顾客的要求, 但由于推销不得力, 消费者对它们缺乏了解而造成销路不好; 经过高促销或改进营销组合手段以后, 终于被顾客了解和接受, 销售量很快上升。

5) 有些赶时髦产品, 进入市场后, 发展很快, 但由于开发该产品时, 忽略了国情及时间因素, 只是昙花一现, 很快就没有了销路。

6) 某些产品投放市场以后, 起初增长快, 后来下降也快, 最后平稳上升, 保持较好的销售势头。

2 产品收益的数学模型与曲线

虽然实际产品千变万化, 但在一定时期内可以用确定的曲线近似描述它们的利润情况, 以制

订新产品开发计划。假定新产品开发计划的计划期为 T , 那么上述六种实际的产品类型除第三种外, 其余五种可以用以下四种数学曲线来描述(为讨论问题方便, 以下均假设产品的利润额 $f(t) \geq 0$, 虽然有时产品的利润额小于零, 但可以选取足够大的正整数 M , 使得对任意的 $0 \leq t \leq T$, 都有 $f_1(t) = f(t) + M \geq 0$, 因为 $f_1(t)$ 与 $f(t)$ 只差一个常数, 所以确定了 $f_1(t)$ 的参数, 也就确定了 $f(t)$ 的参数), 以下公式中, t 为时间, T 为计划期。

1) 稳定增长型

如图 2 曲线 (1), 这是一种较理想的产品类型, 其收益曲线为

$$f(t) = \begin{cases} ae^{b/t}, & 0 < t \leq T \\ 0, & t = 0 \end{cases} \quad (1)$$

其中, a, b 为待定参数, 且 $a > 0, b < 0$ 。

2) 远景开发型

如图 2 曲线 (2), 这种产品投入市场后期效益显著, 其收益曲线为

$$f(t) = (a + be^{-ct})^{-1}, \quad 0 \leq t \leq T \quad (2)$$

这是一种 S 形曲线^[11], 其中 a, b, c 为待定参数, 且 $a > 0, b > 0$ 。

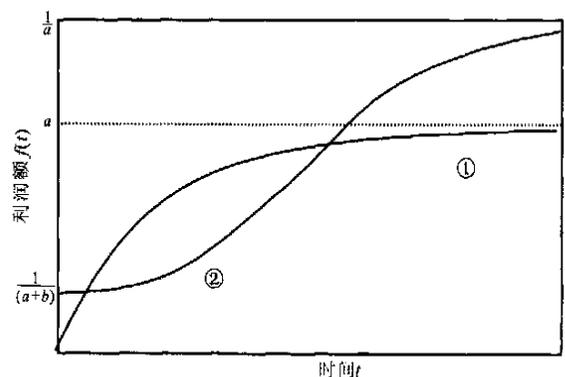


图 2 稳定增长型、远景开发型产品收益曲线

3) 冲击型

如图3曲线①,这种类型的产品见效快,正好可以弥补新旧产品更替阶段利润的不足.其收益曲线是对数—正态分布^[12]密度函数的c倍,为如下函数:

$$f(t) = \begin{cases} \frac{c}{tb\sqrt{2\pi}} \exp\left[-\frac{(\ln t - a)^2}{2b^2}\right], & 0 < t < T \\ 0, & t = 0 \end{cases} \quad (3)$$

其中, $a > 0, b > 0, c > 0$

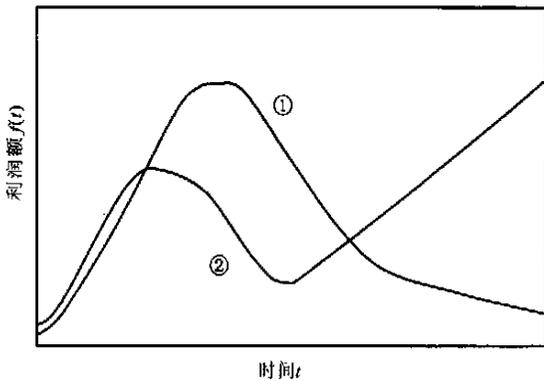


图3 冲击型、混合型产品收益曲线

4) 混合型

如图3曲线②,其收益曲线为

$$f(t) = at + b + \frac{c}{\sqrt{2\pi}} \exp\left[-\frac{(t-d)^2}{2}\right], 0 < t < T \quad (4)$$

其中, a, b, c, d 均为大于零的待定参数

3 曲线参数的确定

如果通过市场预测可得到下列数值:产品在 T 年内的总利润额 q , 销售达高峰的时间 r 及最大利润额 p , 最初利润额 s . 其中混合型中用到的 p, r 为第一次达到销售高峰的利润值及时间. 则各种类型产品曲线的参数确定如下:

1) 稳定增长型

由 $t = T$ 时, $ae^{b/T} = p$, 得 $a = pe^{-b/T}$, 由总利润额为 q , 可知:

$$\int_0^T f(t) dt = \int_0^T pe^{-b/T} e^{b/t} dt = q, \text{ 求参数 } b \text{ 的问题就转换成求}$$

$f_1(b) = \int_0^T e^{b/t} dt - qe^{b/T}/p$ 的零点问题, 虽然 $f(t)$ 为不可积函数, 但由此函数的性质知, $b(b <$

$0)$ 越大, $f(t)$ 与 X 轴及 $x = T$ 围成的面积越大, 且 $f_1(b)$ 在 $b < 0$ 时只有一个零点, 所以 $|f_1(b)|$ 为最小值为零的单谷函数, 可以用直线搜索求得 b 的近似值. 直线搜索中用积分求和公式 $h(b) = \sum_{i=1}^n e^{b/t_i} T/n, t_i = iT/n (i = 1, 2, \dots, n)$, 逼近 $f(t)$ 在 $t \in [0, T]$ 上的积分, 为使收敛速度加快, 可用 $(ae^{2b/T} + 3p/5)T/2 = q$ 与 $ae^{b/T} = p$ 求得初始的 b_0 .

2) 远景开发型

显然 $t = 0$ 时, $s = 1/(a + b)$, 而 $1/a = p$, 再由 $\int_0^T 1/(a + be^{-ct}) dt = q$, 可得 $c = p(\ln(1/p) - \ln(1/s))/(q - pT), a = 1/p, b = 1/s - a$.

3) 冲击型

由分布密度函数的性质可以知道 $c = q$, 在 $t = \exp(-b^2 + a) = r$ 时, 产品利润达最大值 $c \exp(-b^2/2)/rb\sqrt{2\pi} = p$, 即 $c \exp(-b^2/2) - prb\sqrt{2\pi} = 0$. 当 $b > 0$ 时, $h(b) = c \exp(-b^2/2) - prb\sqrt{2\pi}$ 为减函数, 所以有唯一零点. 即 $|h(b)|$ 为最小值是零的单谷函数, 可以用直线搜索求得其零点 b_0 , 从而有

$$c = q, a = \ln r + b_0^2$$

4) 混合型

首先有 $d = r$, 即当 $t = d = r$ 时, 销售利润最大. 即 $p = ar + b + \frac{c}{\sqrt{2\pi}}$;

当 $t = 0$ 时, $s = b + \frac{c}{\sqrt{2\pi}} \exp(-\frac{r^2}{2})$, 注意到 $\frac{1}{\sqrt{2\pi}} \exp\left[-\frac{(t-d)^2}{2}\right]$ 为正态分布密度函数, 其在区间 $[0, T]$ 上的积分近似于 1, 从而有

$$q = \int_0^T (at + b + \frac{c}{\sqrt{2\pi}} \exp(-\frac{(t-d)^2}{2})) dt = \frac{1}{2}aT^2 + bT + c$$

解得

$$d = r$$

$$c = \frac{\sqrt{2\pi}(2qr - pT^2 - 2rsT + sT^2)}{T^2 - T^2 \exp(-\frac{r^2}{2}) - 2\sqrt{2\pi}r + 2rT \exp(-\frac{r^2}{2})}$$

$$b = s - \frac{c}{\sqrt{2\pi}} \exp(-\frac{r^2}{2})$$

$$a = \frac{1}{r} \left(p - b - \frac{c}{\sqrt{2\pi}} \right)$$

4 产品投放市场时间及数学模型的确定

经过科学的分析及实践证明, 当老产品处于成熟期的早期或中期时, 将新产品打入市场, 一般会取得最佳效果。因为老产品在成熟期的早期或中期时, 处于销售旺季, 可以用较多的收入来弥补新产品投入可能带来的损失。经过一段时期新产品进入成熟期时, 老产品正好进入衰老期, 此时又可用新产品的收益来补偿老产品由于衰退而可能带来的亏损。这样, 新老产品互补, 可为企业保持稳定的良好经济效益。

制订新产品开发计划的原则是: 在兼顾企业收益目标的前提下, 用较小的投入成本换取较大的利润。因此, 可用下面的方法来确定开发哪几种产品。

设有 n 种新产品待开发或引进, 第 i 种产品 ($i = 1, 2, \dots, n$) 的开发贴现成本或引进成本为 c_i , 收益曲线 $f_i(t)$, 企业的目标收益曲线为 $s(t)$, 老产品的收益曲线为 $p(t)$, 计划期为 T , 即 t 的变化区间为 $[0, T]$ 。

令 $g(t) = s(t) - p(t)$, 则有

$$\begin{aligned} \text{m in} & \sum_{i=1}^n c_i x_i \\ \text{s t} & \sum_{i=1}^n x_i f_i(t) \geq g(t), \forall t \in [0, T] \end{aligned} \quad (5)$$

其中, $x_i = 0$ 或 1 。

这是一个具有有限变量和无限约束的 0-1 规划, 称之为 0-1 半无限规划 (0-1 SIP), 其中, $S(t) = s(1+r)^t$ (s 为当年收益目标, r 为增长率), 因为开发时间定在老产品的成熟期, 老产品的收益曲线可表示为

$$p(t) = a \exp(-t^2/2b^2) / b \sqrt{2\pi}$$

如果用 p 表示老产品当年利润额, q 表示 T 年内总利润额的预测值, 很容易得出 $a = 2q, b = 2q/p \sqrt{2\pi}$ 。

5 算法的基本思想

从问题的特点看, 解此规划必然最终归结为解 0-1 规划。参照文[4]提出的非精确算法, 本文给出一种便于计算的算法, 其基本思想为:

设法构造一个收敛的 0-1 规划序列, 使得这个序列的最优解收敛到式(5)的最优解, 具体做法如下: 在第 K 步迭代时, 令 $T_k = \{t_1, t_2, \dots, t_k\}$ 是区间 $[0, T]$ 中有 K 个点的集合 (称作约束条件集), 并考虑如下 0-1 规划

$$\begin{aligned} \text{m in} & \sum_{i=1}^n c_i x_i \\ \text{s t} & \sum_{i=1}^n x_i f_i(t_j) \geq g(t_j), j = 1, 2, \dots, k \\ & x_i = 0 \text{ 或 } 1 \end{aligned} \quad (6)$$

然后求出式(6)的最优解 $x_k = (x_1^k, x_2^k, \dots, x_n^k)^T$ 。

令 $\phi_{k+1}(t) = \sum_{i=1}^n f_i(t)x_i^k - g(t)$, 并在 $[0, T]$ 上求出 $\phi_{k+1}(t)$ 的最小点 t_{k+1} 和最小值 $\phi_{k+1}(t_{k+1})$ 。

如果 $\phi_{k+1}(t_{k+1}) \geq 0$, 那么 x_k 一定是式(5)的最优解, 这是因为式(6)比式(5)具有更大的可行域, 这样式(6)的最优解至少不劣于式(5)的最优解, 又由 $\phi_{k+1}(t_{k+1}) \geq 0$ 这个条件, 说明式(6)的最优解满足式(5)的全局约束, 所以一定是式(5)的全局最优解。

否则, $\phi_{k+1}(t_{k+1}) < 0$, 令 $T_{k+1} = T_k \cup \{t_{k+1}\}$, 继续迭代。

篇幅所限, 关于算法收敛性的详细证明 (可以归结为线性半无限规划算法的收敛性证明) 参见文[4]。

6 半无限规划的非精确解法

依据以上的算法思想, 设计算法步骤如下:

步骤 1 给定 $\epsilon > 0$, 置 $k = 1, T_1 = \{t_1\}$ 。

步骤 2 求如下 0-1 整数规划的最优解 $x_k =$

$$\begin{aligned} & (x_1^k, x_2^k, \dots, x_n^k)^T \\ \text{m in} & \sum_{i=1}^n c_i x_i \\ \text{s t} & \sum_{i=1}^n x_i f_i(t_j) \geq g(t_j) \\ & j = 1, 2, \dots, k \end{aligned} \quad (7)$$

其中, $x_i = 0$ 或 1 。

令 $\Phi_{k+1}(t) = \sum_{i=1}^n f_i(t)x_i^k - g(t)$, 并在 $[0, T]$ 上求出 $\Phi_{k+1}(t)$ 的最小点 t_{k+1} 和最小值 $\Phi_{k+1}(t_{k+1})$. 其中, 求解 0-1 规划用分支定界法, 求 t_{k+1} 用直线搜索中的黄金分割法

步骤 3 如果 $\Phi_{k+1}(t_{k+1}) > -\epsilon$, 那么 x_k 一定是式 (5) 的最优解, 计算停止. 否则置 $k = k + 1$, 令 $T_{k+1} = \{t_1, t_2, \dots, t_{k+1}\}$, 即增加一个约束到式 (7), 然后转步骤 2

步骤 2 所用的直线搜索, 其搜索区间确定如下:

找出所有被选中产品 i 的 $r[i]$ 以及区间 $[r[i], T]$ 上产品曲线距 $g(t)$ 最近的点作为区间分界点, 把区间 $[0, T]$ 分成若干个小区间, 在每个小区间上求出 $\Phi_{k+1}(t)$ 的极小点, 再比较这些极小点求出最小点

7 计算结果及分析

制订新产品开发计划之前, 必须进行周密的市场分析, 才能使企业打入并抢占市场, 增强竞争能力. 而且根据现有资料以及经验判断, 可以估计每个产品适合那种收益曲线. 假设有 15 种待开发产品, 通过市场调查得到的预测值如表 1:

为计算方便, 所有数值均不计单位. 第一、第二种产品初次获最大利润的时间设为零. 第三、第四种产品中的 P, Q 分别表示产品初次获最大利润时的利润额及时间

如果老产品开发当年的利润额为 90, T 年内总利润额的预测值为 450. 企业当年的目标收益为 120, 年增长率为 0.1.

给定 $\epsilon = 0.00001, t_1 = 0$ 时, 可以得到如表 2 的计算结果:

实验证明: 给定不同的初始值 t_1 , 得到的最优解相同, 只是迭代次数不同. 见表 3.

由计算结果可以看出: 虽然有些产品贴现成本较高, 最后也被选上了; 而有些贴现成本较低的产品虽然在迭代过程中被选上, 但在最后却被淘汰了. 这样, 就可在保证企业目标收益的前提下, 编制出最优的产品开发计划

8 结论

本文分析了产品生命周期, 并对其进行了量化描述, 在此基础上提出了一种定量的新产品开发计划方法. 如果进行了周密的市场分析, 确定出产品类型, 运用该方法进行辅助决策, 可为企业制订适应市场竞争的产品策略提供可靠的依据

表 1 产品信息

| 产品序号 | 曲线类型 | 贴现成本 C | 产品的市场预测值 | | | |
|------|------|----------|----------|-----|-----|-----|
| | | | p | Q | R | s |
| 1 | 4 | 60 | 40 | 250 | 2.0 | 5 |
| 2 | 2 | 220 | 448 | 698 | 0 | 30 |
| 3 | 1 | 160 | 50 | 540 | 0 | 0 |
| 4 | 3 | 15 | 50 | 150 | 1.0 | 0 |
| 5 | 3 | 10 | 100 | 150 | 1.5 | 0 |
| 6 | 3 | 16 | 50 | 150 | 2.5 | 0 |
| 7 | 1 | 125 | 55 | 480 | 0 | 0 |
| 8 | 3 | 18 | 90 | 300 | 3 | 0 |
| 9 | 3 | 8 | 40 | 115 | 3.5 | 0 |
| 10 | 3 | 17 | 85 | 290 | 4 | 0 |
| 11 | 3 | 15 | 65 | 165 | 4.5 | 0 |
| 12 | 3 | 3 | 40 | 120 | 5 | 0 |
| 13 | 4 | 185 | 50 | 600 | 3 | 8 |
| 14 | 2 | 40 | 180 | 500 | 0 | 10 |
| 15 | 2 | 50 | 78 | 300 | 0 | 3 |

表 2 $t_1 = 0$ 时的计算结果

| 迭代次数 | 0-1 整数规划的最优解 | t_{k+1} | $\Phi(t_{k+1})$ |
|-------|------------------|-----------|-----------------|
| 1 | 0100000000000000 | 14.999996 | -234.848022 |
| 2 | 0100001000000011 | 6.440623 | -24.058472 |
| 3 | 0100001000010111 | 8.410164 | -13.024445 |
| 4 | 0100000001011110 | 9.364378 | -2.394714 |
| 5 | 0101000011011110 | 9.503698 | -0.046906 |
| 6 | 0101000001111110 | 9.53842 | -0.000275 |
| 7 | 0100000000000111 | 6.559474 | 5.551697 |
| 最优解 | 0100000000000111 | | |
| 最优目标值 | 295.000 | | |

表 3 t_1 取不同值的计算结果

| 初值 t_1 | 迭代次数 | 最优解 | 最优目标值 |
|----------|------|------------------|---------|
| 0 | 7 | 0100000000000111 | 295.000 |
| 3 | 5 | 0100000000000111 | 295.000 |
| 5.1 | 6 | 0100000000000111 | 295.000 |
| 10 | 2 | 0100000000000111 | 295.000 |
| 10.5 | 4 | 0100000000000111 | 295.000 |
| 15 | 6 | 0100000000000111 | 295.000 |

参考文献

- [1] Zirger B J, Maidique M A. A model of product development: An empirical test[J] Management Science, 1990, 36(7): 867- 883
- [2] Ali A, Kalwani M U, Kovenock D. Selecting product development projects: Pioneering versus incremental innovation strategies[J] Management Science, 1993, 39(3): 255- 274
- [3] Guatafson S A, Kortanek K. Numerical treatment of a class of semi-infinite programming problems[J] Naval Research Logistics Quarterly, 1973, (20): 473- 504
- [4] Anderson E J, Nash P. Linear programming in infinite-dimensional space[M] Chichester: Wiley, 1987
- [5] Guatafson S A, Kortanek K. Numerical treatment of a class of semi-infinite programming problems[J] Naval Research Logistics Quarterly, 1973, 20: 473- 504
- [6] Ferris M C, Philpott A B. An interior point algorithm for semi-infinite linear programming[J] Mathematical Programming, 1989, 43: 257- 276
- [7] Guatafson S A, Glashoff K. Linear optimization and approximation[M] New York: Springer-Verlag, 1982
- [8] Fang S C, Wu S Y. An inexact approach to solving linear semi-infinite programming problems[J] Optimization, 1994, 28: 291- 299
- [9] Chih-Jen Lin, Shu-Cherng Fang, Soon-Yi Wu. An unconstrained convex programming approach to linear semi-infinite programming[J] SIAM Journal on Optimization, 1998, 8(2): 443- 456
- [10] 李进芳, 张士军. 工业企业经营管理[M] 沈阳: 东北工学院出版社, 1992
- [11] 王式安等. 数理统计方法及应用模型[M] 北京: 北京科学技术出版社, 1992
- [12] 焦宝仁等译. 机械制造中的统计方法[M] 北京: 机械工业出版社, 1987
- [13] 陈国权, 马新. 高科技企业新产品开发设想来源的实证研究[J] 管理科学学报, 1999, 2(1): 96- 101

0-1 semi-infinite programming approach for new product development planning

WAN Fu-cai¹, WANG Ding-wen²

1. School of Information Engineering, Shenyang University, Shenyang 110044, China;

2. School of Information Science & Engineering, Northeastern University, Shenyang 110006, China

Abstract Developing new product and accelerating the update of product are important means for enterprise to continuous operation and development. With the advance of CMS technology, the traditional non-quantified methods are not satisfactory to the managers of enterprises to make the decision about new product development. This paper proposes a quantified approach for new product development planning. It classifies all products into 4 different categories with different profit curves and parameters. The curve's parameters of each product can be determined by its economic characters. Based upon the quantified product description, this paper presents a 0-1 semi-infinite programming model to solve the problem of new product development planning.

Key words: new product development planning; life cycle of products; curves of product profit; 0-1 semi-infinite programming; CMS